人性化将成为厨具业的流行趋势 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/470/2021_2022__E4_BA_BA_ E6_80_A7_E5_8C_96_E5_c67_470558.htm 近年来中国厨具市场 销售量以35%的速度上升,销售额每年可达到近100亿元,国 内厨具生产企业已经增加到空前的1000多家,厨具行业面临 着一个行业快速发展和竞争加剧的局面。而4年前才进入广州 市场的德国菲仕乐品牌,已成为高档锅具厨具的代名词。为 此,菲仕乐亚太区经理及中国区经理吕敦成对外透露了菲仕 乐的成长秘笈。 不断加入时尚元素 吕敦成认为,整个厨具市 场在技术水平、生产能力、品牌影响力等条件制约下,市场 中的产品质量参差不齐,行业混战形势严重。在这种情况下 , 菲仕乐采用了"以点带面、重点突破"的市场策略。首先 便是在中国一线城市全面铺开销售网络,通过一线城市的" 点"带动整个区域的"面"上销售。同时,在一线城市重点 选择一些人流量大、定位高档的终端卖场做形象专柜,凸显 菲仕乐顶级厨房锅具的形象。目前,中国的大部分区域的主 要城市的中高档百货商场都可以看见菲仕乐的踪影。 其次就 是在传统品牌中不断加入时尚元素。菲仕乐每年都要在一线 城市举行"厨房show"或"时尚秀"活动,将依照锅具系列 的不同特色,以创意的方式,将锅具与服装造型做完美的结 合。 据吕敦成透露,菲仕乐在明年内会将发力二线市场,同 时也会将这些时尚元素延续下去,为消费者带来时尚健康的 烹调理念。 吕敦成指出,未来厨具市场竞争将更加激烈,整 个行业到了重新洗牌的阶段。在即将推行的厨具新标准中, 对厨具的节能、环保、安全性等提出了更高要求,抬高了行

业门槛,其目的是引导企业打造专业品牌,新标准的推行, 这无疑将有利于像菲仕乐公司这样的有研发能力的企业占领 更大的市场份额。 由最初的以锅为鼓的FISSLER鼓秀,到2005 年的厨具时尚秀, 菲仕乐每一次的创新都给大家一次思想的 洗礼,这个古老的品牌正以旺盛的生命力不断延续下去,让 国人明白到,原来厨房都可以如此精彩,时尚!产品功能趋 向人性化 市场的节节胜利还源于高品质的产品。据菲仕乐介 绍,每一个菲仕乐锅具,均采用密度为18/10的医用不锈钢, 杜绝潜在的健康隐患;每一个锅,均采用锅体水压一体成型 技术;专利的"烹饪之星"锅底,确保在正常使用情况下, 永不变形;此外,每种锅的手柄,均承受了1,5000次多倍其重 量的测试,保证不会脱落;每种压力锅均经过特殊压力测试 ,保证即使压力达到5bar时,锅体也不会变形(汽车轮 胎1.5bar)。 吕敦成认为,菲仕乐以创新的设计概念,针对市 场的需求,将产品的功能性和美观性结合,研发出高品质、 功能性强又设计感十足的烹调锅具,受到了各界人士的认同 。目前,菲仕乐共有多个系列的商品设计,从简约现代到传 统古典的外形设计,并还有最受欢迎蓝点高速快锅、平底炒 锅及炒锅与各式厨房配件及刀具,完全可以满足所有烹饪的 需求。 面对高速增长、潜力巨大、消费品牌化的行业市场 , 厨具产品也将向系列化、智能化、美观化方向发展,功能趋 向于能为人们的健康、快捷提供更多帮助。严峻的市场竞争 中,吕敦成对菲仕乐的前景展现出乐观的态度,尽管现时, 菲仕乐在中国地区的价格可能尚未能被全部人群可接受,但 越来越多的客人开始注重健康、明白到时间就是金钱的道理 ,也明白到高品质的产品才能带来更舒适的生活,所以菲仕

乐不会为了迎合中低端市场而去降低自己的质量要求,又或者国产化。为了让更多的客人接受菲仕乐,公司通过客人的口碑、活动的宣传、媒体的宣传,使得消费者明白到其价值所在,相信中国的消费者很快就能接受。 吕敦成表示,随着越来越多的人开始追求由简单的满足烹饪要求向品质生活、快乐厨房的转变,人们对厨具需求也将不断变化。因此,可以断言,人性化将成为厨具业今后一个时期的流行趋势。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com