

主打健康理财六大寿险公司拳头产品大比拼 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/469/2021_2022__E4_B8_BB_E6_89_93_E5_81_A5_E5_c67_469191.htm 国寿、平安、太保、泰康、新华、太平这六家寿险公司，按照保费规模来说居于前六位，也意味着是投保人贡献资金最多的公司。到底哪些产品在拉动其保费收入，哪些产品最受投保人追捧，理财周报记者对这六家公司的产品做了全面调查，梳理出每家公司1-2种近年来的“明星产品”。从2007年的特点来看，为了迎合市场的投资心理，六家保险公司都特别重视保险的理财功能，理财健康类产品成为今年的销售主力。

中国人寿 NO.1 康宁终身重大疾病保险 康宁终身是中国人寿较早推出的一款重疾保险产品，属于该公司长期以来的一项重点产品。不断升级换代之后，2007年新推出的康宁终身保10种重大疾病，修订版里还加了一项造血干细胞移植手术。被保险人在发生重大疾病、身故、身体高度残疾或者被保险人生存至年满70周岁的生效对应日，都可以按照相关规定获取相应的保险金。

NO.2 美满一生年金保险 美满一生年金保险(分红型)集保障、储蓄、分红三位一体，符合了当下个人对长期型保障理财规划的需求，随着投资理财观念的深入人心，该险种成为中国人寿主推的一个分红型保险。合同生效之日起至被保险人年满七十四周岁的生效对应日止，若被保险人生存，可以领取“关爱年金”和满期保险金；若被保险人身故，则可按规定领取身故保险金。同时，被保险人还可以享受每年的红利分配。据了解，许多中国人寿的客户都会在购买了这款分红型保险之后，利用每年的年金加买一份康宁终身重大疾病保险

，俗称“以险养险”。平安人寿 NO.1三鸿健康保险计划

2005年1月，平安推出“三鸿健康保险计划”，产品最大特色在于设计了“重大疾病提前给付附加险”。客户实现终身重疾保障和享受分红利益时不再需要购买两张保单。据了解，该产品在推出半年后，便成为平安人寿的主打产品之一，一直以来稳居销售榜的前列。

NO.2平安富贵人生两全保险 保险的理财功能在今年尤其受到消费者的重视，平安人寿的平安富贵人生两全保险(分红型)在今年一上市就受到了市场的追捧，成为今年销售成绩最好的一份保单。该产品的主要特点在于短期交费、高额快速返还、终身享受分红、资产可保本，同时还可附加重大疾病险。此外，倘若客户经济周转出现困难，又不想退出此份保障，该保单还可提供保单贷款，帮助客户盘活资金运用。

太平洋人寿 NO.1小康之家#8226.鸿运年年两全保险(分红型)是太平洋人寿在今年1月推出的，具有高额快速返还、双重累积生息、双倍风险保障和终身享受分红等特点。据了解，该产品上市之后在全国各主要省份销售势头良好，上市一个月就创造了3.6亿元的销售业绩。该产品自投保后满2年即可开始领取生存金，且首创生存金累积生息账户，即客户未领取的到期生存金可进入公司为其建立的专门账户，并按照一定累积利率复利生息。

NO.2阳光丽人“保障计划” “阳光丽人”保障计划是太平洋人寿今年主推的一款产品，主险为两全保险，附加险为女性疾病保险。

泰康人寿 NO.1泰康赢家理财投资连结保险 泰康人寿7月份推出赢家理财投资连结保险之后，随即成为公司的主力产品，热卖之后，8月份泰康人寿单月保费环比增长29.98%。该产品目前下设四个投资账户，分别为积极成长型投资账户、平衡配置型

投资账户、稳健收益型投资账户和基金精选投资账户。据了解，泰康人寿保险资金投资业绩连续多年大幅跑赢市场平均回报率，2002年底推出的老一代投连险，截至2007年6月28日，其进取型投资账户收益率已经达393%。

NO.2泰康卓越财富(2007)终身寿险 根据保监会新《万能险精算规定》推出的卓越财富(2007)成为泰康人寿力推的一款万能型终身寿险。特点是降低了初始费用，提高了客户资金利用率，并将基本保险费的交费期限由长期交费下调为10年。该产品还新增了一项可选功能，即提前给付型重大疾病保险，可为客户提供27种重大疾病保障。投保人还能按照人生不同财富积累阶段随时申请追加保险费。同时，该产品还新增了一项可选功能，即提前给付型重大疾病保险，可为客户提供27种重大疾病保障。

新华人寿 NO.1福家伴侣终身健康增值计划 福家伴侣终身健康增值计划是新华人寿推出的一款健康与理财相结合的产品，该产品包括健康医疗、生命保障和养老金。消费者投保该产品后，在发生重疾需要医疗费用时，可获得按照基本保险金额给付的重疾保障金，而不会发生损失；在没有发生重疾赔付的情况下，通过新华保险“保额分红”方式实现增值，在达到一定年限后，可以通过减保或解除合同等方式变现现金满足养老需求。据了解，该产品作为新华人寿的主打产品，福家伴侣保费收入在今年一季度就突破了4亿元，在近期该公司的个人险业务中占达40%以上。

NO.2吉利相伴A款两全保险 新华人寿新推出的吉利相伴A款两全保险(分红型)，承继了“保额分红”方式，集储蓄、投资和保障功能于一身，不但具有保底、到期归还、双重分红和双倍人身保障等四大特色，还可以附加住院费用医疗险。据了解，该产品是新

华人寿为满足当下投资者保险理财需求主推的一款新产品。太平人寿 NO.1太平“卓越人生”综合保障计划卓越人生作为太平人寿的一款主力产品，推出两年来，截至2007年9月，已吸引近6000位中高端客户投保，保费规模近两个亿，客户人身保障逾120亿元。其中广东分公司有近400位客户投保，保费规模近300万元，客户人身保障近10亿元。该保险计划专门锁定高端收入人群，最低100万保额起售，上不封顶，可以提供身故保障、意外残疾保障、健康医疗保障以及在被保险人65周岁时可领取满期保险金。作为一款高端产品，其中的卓越医疗年度医疗报销额度可选20万-400万。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com