

三巨头完成布局投连险或“论资排辈” PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/295/2021\\_2022\\_\\_E4\\_B8\\_89\\_E5\\_B7\\_A8\\_E5\\_A4\\_B4\\_E5\\_c67\\_295462.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/295/2021_2022__E4_B8_89_E5_B7_A8_E5_A4_B4_E5_c67_295462.htm) 近日，记者从保险市场获悉，作为国内寿险三巨头之一的太平洋寿险终于按捺不住发力投连市场，向中国保监会正式提出设立投连账户的申请，并获得批复。业内人士分析，国内保险三巨头投连账户的全部到位，将在投连市场掀起新一轮的竞争，未来投连市场最有可能出现的即是各家公司以投连产品投资收益和保费规模来“论资排辈”。太保“试水”投连险性质勘比基金 尽管太保新产品离正式上市尚有一段时间，从该公司产品开发部了解，新报备产品正式名称为“鑫禧连连投资连结保险”，下设三个投资账户，分别为长型投资账户、平衡型投资账户和稳健型投资账户。据太保寿险相关人士介绍，该款产品性质类似基金，三个账户将分别投资股票、股票型基金、债券、债券型基金以及其他诸如大额协议存款、国债、央票等，且各手续费用的收取和保险保障均符合保监会此前颁布的投连精算新规。虽然在国内寿险三巨头中，平安最先推投连产品，太保最后获账户批复，国寿唯一的投连账户名称刚刚又重新进行了调整，但三家公司对投连分别采取了不一样的态度。由于中国人寿占据市场份额达到60%，因此尽管只设置一个账户，却并不急于向市场推出新产品；平安采用的则是新一轮全国范围内的投连销售攻势；太保对于此次的投连产品显得相对低调谨慎，该公司一位负责人表示，该产品不会在全国范围内推出，先选择一些试点城市的银保渠道进行销售，上海会是其中之一。该人士同时表示，由于这款产品

还需经过系统测试程序，因此具体产品的扣费细节还不便透露，但是相信产品会尽快推出。产品难分伯仲或现收益排名热国寿、平安、太保推出投连产品已无悬念，无论是从保费规模还是投资收益上看，投连市场很快将出现类似基金市场产品以收益论排名，以规模论实力的现象。一家资产管理公司投资部负责人表示，虽然诸如太保、国寿首涉投连，且在推出时间上与合资公司相比没有优势，但是大型中资寿险将凭借自身的实力迅速圈占市场。该人士分析，中资与合资相比，首先在投资渠道上占有明显优势，可以直接进行账户资金运作，而合资公司则必须借道专业投资机构和基金公司才能投资资本市场；另外，尽管有新的投连精算规定出台，但大型中资公司为圈占市场，会在费用收取门槛和初始保费上比合资降得更低；第三，在投资范围上，大型中资寿险资金可以投资的范围也比合资寿险宽泛。但一家合资公司投资部负责人则在接受本报采访时表示，尽管大型中资也开始推投连，但是合资寿险由于紧随国内资本市场繁荣，从年初甚至更早前就往市场推投连，其投资收益已经达到50%，而这是客户能实实在在看到的。另一方面，在保费规模上，合资寿险也已经走在中资前面。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)