

货代业务之七种武器 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/285/2021\\_2022\\_\\_E8\\_B4\\_A7\\_E4\\_BB\\_A3\\_E4\\_B8\\_9A\\_E5\\_c67\\_285486.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/285/2021_2022__E8_B4_A7_E4_BB_A3_E4_B8_9A_E5_c67_285486.htm) 简单的讲是7个故事，希望大家能从中得到一点启发。第一篇：付款许多年以后，小陈一定会记得那个天气阴暗的下午，当他第一次接到徐老板亲自打来的电话的时候。小陈进公司已经一年了，除了几个零散要照看的客户，他的主要精力都放在跟进A公司的业务上，不过虽然A公司的出口规模非常大，但是和小陈的配合却只是九牛一毛，每周只有一两个柜子。而小陈知道，A公司每周的出口量不下20个柜子，小陈急啊，可无论用什么办法都撬不开更大的口子，业务就这么不咸不淡的维持了快半年了。这天，刚上班的时候，小陈的电话响了，电话里传来一个威严的声音：小陈吗？我是A公司徐总，上周走的那两个柜子的运费23000元我已经打给你私人卡了，今天尽快把提单签给我吧。23000元!!!，小陈一激灵，记得这票货当时A公司出得很急，接到他口头报价就排过来了，可自己记得报价是17000元，难道是A公司多付了？管他的，多赚6000元，又是付到自己的私人卡上，天不知，地不知，这钱来得还真容易。 . . . . . 当天下午，小陈把提单送到了A公司，那6000元，安然的躺在小陈的卡上。6000元，这可是小陈工作以来赚到的最大一笔钱，可，这钱小陈却拿得一点都不踏实。三天后，小陈把6000元领了出来，亲自送还给徐总，他却从徐总那里听到了一个让他瞠目结舌的答案。原来，徐总也很头痛公司目前排载的混乱，计划对公司货物进行统一安排，统一由一家货代公司操作，他找了目前正在配合过的

三家货代进行试探，给了这三个业务员都多付了6000元的款，而小陈是唯一过来还款的业务员。小陈呆住了：那其它两家的12000元您不打算收回了吗？徐总深深的看了小陈一眼：你以为他们真的能赚到这6000元吗？. . . . . 从此，A公司的货物全部委托给小陈排载。业务员的**第一种武器**是：诚实。只赚取该赚的那部分利润。 [ 本帖最后由 chinawin 于 2007-4-17 19:21 编辑 ]

**特别推荐：教你如何吸引货主**  
chinawin 实习生 UID 134568 精华 2 积分 676 帖子 165 可用分 676 点 专家分 25 点 阅读权限 50 注册 2007-4-2 状态 离线 #2 使用道具 发表于 2007-4-17 18:15 资料 个人空间 短消息 加为好友

很喜欢古龙的《七种武器》，一直有一个想法，结合货代的一些情况模仿古大侠写一篇小说，可是毕竟是东施效颦，画虎成猫，再加上自己从来没写过这么长的文章。各位就请多原谅，我会尽力的，这是篇系列，共有七篇，请大家耐心的看完再骂..... 当然,你们顶帖就是我最大的动力. 呵呵! [ 本帖最后由 chinawin 于 2007-4-17 19:19 编辑 ]

chinawin 实习生 UID 134568 精华 2 积分 676 帖子 165 可用分 676 点 专家分 25 点 阅读权限 50 注册 2007-4-2 状态 离线 #3 使用道具 发表于 2007-4-17 18:17 资料 个人空间 短消息 加为好友

**第二篇：老人**  
每个人都会坚持自己的信念，在别人看来，是浪费时间，她却觉得很重要。小刘已经不知道自己是第几次来到这个工业区了，这个工业区里有很多的大客户，可最大的一个客户是B公司，和很多家这里的企业一样，这是家家族企业。小刘想做下这间公司的业务，可是她也知道，觊觎这家公司的同行有太多了，而她却有一个致命的问题。小刘是个美女，从她小时候她就知道。美女在很多时候做事情是比较方便的，可

这次，美貌却成为要命的障碍。要命的原因是：B公司老板吴总也是个女的，而且也是美女。从生物学的角度上看，两个美女合作的概率接近于零。所以，在这场竞争中，小刘不可避免的落在下风，半年了，她只和B公司的老板见过一次面，更遑论做到业务了。这天，好不容易约到了吴总见面谈，而且时间只有半个小时。小刘提前了15分钟到了工业区车站，从车站走到B公司只要5分钟的路程。车站的座位上坐着一个老人，脸色非常难看，他正吃力的拄着拐杖，想站起来。却一踉跄，摔倒在地上。小刘从小就是乖小孩，她冲了过去，扶起老人，老人却一下子昏了过去，靠在小刘的肩上。小刘一时手足无措，和吴总见面的时间就要到了，可，眼前的情况，她怎么能见死不救呢。她拿起手机，拨通吴总的办公室电话，吴总只听到她会晚点来，还没听完她的解释，就说了一句：“没时间就不要来了”。啪的挂下电话。怎么办？算了！小刘拦了辆车，把老人送到医院。“急性心脏病，还好你及时把他送来，否则，后果不堪设想。”医生在抢救之后对小刘说，“我们从老人身上找到了其家属的联系方式，已经通知了。”小刘笑了，高兴中又有些许苦涩。“爸．．．．．”，有人冲进病房，一把握住了老人的双手，小刘定睛一看，竟然是B公司的吴总！．．．．．后面的事情我就不多说了。业务员的第二种武器：爱心。只要人人都献出一份爱，世界将变成美好的人间．．．．．