

物流案例:帮助TNT并购华宇物流 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/249/2021_2022__E7_89_A9_E6_B5_81_E6_A1_88_E4_c31_249434.htm “国际快递业巨头TNT集团对中国最大的公路运输物流集团的收购，影响巨大，工作复杂，涉及面广，难点障碍众多，需要参与律师具备优秀的专业素养、丰富的并购经验、娴熟的操作技能，以及敏捷的思维头脑，灵活的处理问题方式，从而帮助客户绕过一个一个暗礁，到达成功的彼岸”。这是近日记者对国浩律师集团事务所合伙人吕红兵荣获最佳并购律师奖时所得到的评价。 作为主持参与了众多公司重组并购的律师，吕红兵律师和另一位合伙人管建军律师在TNT并购华宇物流集团项目中，充分体现了上述要求，项目的成功实施，融合了服务律师对于并购深厚的理解和经验以及全程尽心尽责的服务。而交易双方对于以吕红兵和管建军律师为代表的服务团队的共同肯定，也充分说明了两位律师对于“双赢”交易的良好理解和把握。 TNT集团对中国最大的公路运输物流集团的收购，标志着我国履行WTO承诺、允许外资快递公司独资后，国际快递公司在中国进入了新的发展时期；该项目也是2006年9月8日《关于外国投资者并购境内企业的规定》正式施行后获批的有影响的收购项目之一。华宇物流集团设立历史较久，品牌价值较高，行业地位突出。集团包括1100多个操作站点和转运中心，以及一个包括1.2万多名员工、3000多辆卡车的服务团队。重组较为复杂。国浩团队为该项目提供的服务包括：审查收购交易标的基本情况；参加收购小组工作会议；就相关并购的架构和方案进行设计和论

证；参与收购协议的谈判和磋商，审查、修改相关文件等等。为避免收购方对华宇物流集团以往历史债权债务的疑虑，经吕红兵律师和管建军律师设计及收购双方协商论证，项目采用了将老公司资产和业务移交给新设公司，再由收购方收购新公司的模式，促进了交易双方尽快达成一致。此外，鉴于华宇物流集团原先的股东均为个人，经吕红兵律师和管建军律师建议，收购双方对新公司的股东结构作了适当重组，使得整个项目减少了交易成本。这项收购将为TNT提供一个庞大的陆运网络，从而帮助TNT在中国打造一个世界一流的递送网络。项目的成功得到了包括华宇物流集团和TNT在内的并购双方共同好评。并购双方亦表达了希望以吕红兵律师为代表的国浩团队继续为新公司提供法律服务的愿望。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com