

货运代理综合辅导：货物海运询价技巧 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/236/2021_2022__E8_B4_A7_E8_BF_90_E4_BB_A3_E7_c30_236827.htm 每当集装箱出口量大，舱位紧张时，船公司会采用各种手段不断提高运价，外贸企业的运输成本大大增加。如何在签定贸易合同前，对运输成本能够作出合理判断，成为广大外贸货主最关注的事。其实，货主可以利用自己的货运量来降低运价，并注意部分航线运输的实际运价因货物种类而有所不同。根据海运运价的组成，业内人士提醒货主，咨询运价时应注意：1.某一航线可能有几家船公司经营，在选择合适船期的船公司后，要注意为你提供货运服务的货代企业是否与这家船公司签有协议运价，如有你便可以享受到比较低的运价；2.如果你有较稳定的长期货量，可以直接与船公司签定一个协议运价，由船公司指定它的代理为你提供货运服务；3.PSS、GRI这两部分费用，如果你的运输计划正确性比较高，可以通过与船公司或货代的协商，达成一定程度的减免；4.美国线的货物，关于海运基本运价部分，一部分船东以采取FAK运价（所有货种同费率）方式，一部分船东则采取根据货物品名分级的费率方式，忽视这一点，货主询价的结果可能与实际运输的运价相差很大。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com